

Unterföhring, 12.12.2023

Arbeite bei Sympatex!

Für unser Team am Hauptsitz in München/Unterföhring suchen wir **dich** ab sofort als:

Mitarbeiter m/w/d

Business Development Management

Werde Teil unseres Teams und transformiere mit uns die Textil- und Outdoor-Industrie.

Sympatex ist eine Ingredient Brand (Engl.: Zutat). Eine Zutat wird hinzugefügt, um Dinge zu verändern. Gleichzeitig entfaltet sich die beabsichtigte Harmonie von Zutaten erst nach ihrer gemeinsamen Verarbeitung. Genau das ist unser Ziel: Veränderung durch Kollaboration.

Unser vielseitiges Team fördert branchenweite Kooperation und einen offenen Dialog, um diese notwendige Transformation zu initiieren. Gemeinsam werden wir den Textilkreislauf schließen und nur noch minimal Spuren auf unserem Planeten hinterlassen.

Du hast bei Sympatex jeden Tag die Chance, das Skript neu zu schreiben. Du kannst Teil positiven Umdenkens sein und deiner persönlichen Mission nachgehen. Fordere gemeinsam mit uns den Status-Quo der Industrie heraus und kreiere Produkte, die wir brauchen und mit deren Spuren unser Planet zurechtkommt.



So trägst du zum Erfolg bei:

Als Business Development Manager m/w/d bist du für dein eigenes Vertriebsgebiet selbst verantwortlich. Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen und baust die Zusammenarbeit mit strategischen Kunden aus. Durch deine Kundennähe kennst du den Markt und kannst in allen Bereichen von Sympatex dafür sorgen, dass wir uns als Unternehmen hochprofessionell weiterentwickeln.

Deine Hauptaufgaben sind:

- Du bist das erste Gesicht für unsere Kunden und repräsentierst Sympatex im Markt.
- Du pitchst unsere Strategie bei potenziellen Kunden und berätst den Kunden bei produktspezifischen Fragestellungen.
- Du fasst eigenständig bei potenziellen Kunden nach und bleibst dran, bis der finale Sale reinkommt und unterstützt Customer Service & Order Management bei der Abwicklung.
- Du bist maßgeblich verantwortlich für unseren Umsatz.
- Du trackst regelmäßig dein Sales Reporting und den Forecast.
- Du arbeitest mit unserem ERP-Tool und behältst immer den Überblick.
- Du arbeitest eng mit Customer Service & Order Management, Einkauf/Disposition, Entwicklung, Produktmanagement, Technischen Support, Qualitätssicherung und Marketing/PR zusammen.

Das solltest du mitbringen:

- Du bist ein strategischer und disruptiver Denker mit Geschäftssinn.
- Du hast "Hunter-Mentalität". Du gibst bei einem "Nein" nicht auf, weil du die Herausforderung genießt und motiviert bist, nachhaltige Produkte zu verkaufen.
- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung im Vertrieb/Sales und/oder Inside Sales.
- Du hast Spaß am Vertrieb, Verhandlungsgeschick und Verkaufstalent sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.
- Du bist kreativ und arbeitest selbständig, lösungsorientiert, zielstrebig und zuverlässig.
- Du hast Freude am Reisen (ca. 50-60% deiner Arbeitszeit).
- Du hast Sprachkenntnisse Englisch (Wort/Schrift) und beherrschst die gängigen MS-Office-Anwendungen.

Darauf kannst du dich freuen:

- Eine gesicherte, unbefristete Anstellung in einem langjährig etablierten, nachhaltigen und expansiven Unternehmen
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung, Zuschuss zum JobRad und Übernahme des Deutschland-Tickets
- 30 Urlaubstage, Möglichkeit zu Homeoffice (60 % der Arbeitszeit) und flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, Employee Assistance Program von INSITE
- Internationales Arbeitsumfeld mit Start-Up Mentalität und agile Organisationsstruktur mit eigenverantwortlicher Arbeitsweise
- Wertschätzendes Arbeitsumfeld und transparente Kommunikation auf Augenhöhe
- Sorgfältige Einarbeitung und die Möglichkeit zur regelmäßigen Weiterbildung
- Moderner Arbeitsplatz zur persönlichen Gestaltung in einem geräumigen, hellen Büro
- Technische Ausstattung auf dem neuesten Stand, Getränke frei, Teeküche zur Selbstverpflegung, Pausenbereich, Teamevents, Mitarbeiterrabatte und weitere Annehmlichkeiten
- Bewusste Work-Life-Balance, z.B. durch Yoga-Kurs, Laufgruppen
- Sehr gute Erreichbarkeit durch verkehrsgünstige Lage in unmittelbarer Nähe zum Englischen Garten, Anbindung ans öffentliche Verkehrsnetz, Radwege und Betriebsparkplatz

Bist du bereit die Erfolgsstory der Textil- und Outdoor-Industrie umzuschreiben? **Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung per Email an: bewerbungen@sympatex.com**

Manja Maronek, HR, Tel.: +49/(0)1713869124, www.sympatex.com/karriere/

Über Sympatex:

Re>Closing the loop. Together. Mit der klimaneutralen und recycelbaren Sympatex Membran.

100 Milliarden Kleidungsstücke und 23 Milliarden jährlich produzierte Paar Schuhe, stehen für Sympatex's zukünftige Rohstoffquelle, sobald sie das Ende ihres Lebenszyklus erreicht haben. Die intelligente Sympatex Membran wird seit 1986 in den Bereichen Bekleidung, Schuhe, Accessoires und technischen Anwendungsbereiche eingesetzt und garantiert entsprechend dem Performance-Standard: wasserdicht, winddicht und atmungsaktiv. Intelligent? Die Membran entwickelt bei höherer Aktivität proportional steigende Atmungsaktivität. Neu und weit über dem Standard ist, dass Sympatex Funktionstextilien aus recycelten und recycelbaren Monomaterialien herstellt. Sympatex wird in Zukunft keine neuen Materialien aus der Ölindustrie mehr verwenden. Stattdessen werden gebrauchte Textilien in neue, hochwertige Membrane, Lamine und Funktionstextilien verwandelt. Sympatex arbeitet weltweit mit ausgewählten Markenpartnern zusammen, um den Textilkreislauf gemeinsam wieder zu schließen.

Erfahre mehr darüber, wie die Ingredient-Brand Sympatex die eigene, kollaborative Haltung und Markenkraft nutzt, um neue Ideen in die Realität umzusetzen: www.sympatex.com